



ALPHA PETROLEUM SERVICES, LLC

◆ Experience ◆ Innovation ◆ Integrity

LOYD C. HAYTON

Lloyd es un socio de Alpha Petroleum Services y cuenta con más de veinticinco años de experiencia en las industrias de energía y química. Durante la mayor parte de su carrera Lloyd ha trabajado con equipos de clientes como asesor de gestión para identificar e implementar soluciones comerciales rentables en las áreas de desarrollo estratégico, creación de negocios y gestión de procesos. Entre las amplias responsabilidades de Lloyd dentro de APS se incluyen las negociaciones de contratos, la administración de contratos, el control de costos, las evaluaciones económicas y de logística. Entre los puntos sobresalientes de la experiencia de Lloyd se incluyen:

- Un desarrollo costa afuera de \$ 430 millones de una compañía petrolera independiente australiana. Lloyd manejó los aspectos comerciales y administrativos de todos los contratos de equipos y servicios. Desarrolló los procedimientos para la administración de contratos, procesamiento de facturas, control de costos, presentación de informes, e implementó estos procedimientos con el personal administrativo del cliente y con el personal de contabilidad. Además, Lloyd desarrolló el modelo económico del proyecto y realizó análisis económicos para apoyar la decisión de sanción de la empresa conjunta.
- Lloyd realizó estudios de alcance para múltiples compañías petroleras independientes con el fin de identificar el enfoque preferible para desarrollos de campos. Para cada alternativa de desarrollo, Lloyd obtuvo de los proveedores presupuestos y estimaciones de programa, utilizó estos datos para identificar el óptimo escenario de desarrollo. Lloyd creó informes de nivel gerencial por cada estudio para que sus clientes los utilizaran para respaldar sus decisiones de inversión en los proyectos.
- En su asesoría con una Compañía Nacional Petrolera de América Latina, Lloyd desarrolló un plan de negocios para abarcar un complejo petroquímico de \$2.000 millones de dólares. El plan de negocios identificó atractivas oportunidades de mercado y de productos, definió las estructuras preferidas de propiedad y financiamiento y evaluó la comparación financiera de conceptos de proyectos alternativos. El cliente utilizó el plan de Lloyd para asegurar socios comerciales y a inversionistas.
- Lloyd, como asesor del gerente de proyectos de una refinería independiente en Estados Unidos, lideró un equipo para desarrollar una perspectiva de la industria petroquímica, evaluó las capacidades del cliente en petroquímicos e identificó posibles estrategias petroquímicas. Luego, el equipo priorizó cada opción estratégica en función de los méritos financieros, alineándolas con las capacidades del cliente, con sus estrategias generales y con la implementación de la tolerancia al riesgo
- En su papel de asesor del gerente de proyectos, Lloyd dirigió a los equipos para identificar y priorizar los objetivos de adquisición de una empresa eléctrica en Estados Unidos. Los equipos prepararon un plan de negocios y un modelo financiero para evaluar una adquisición de \$ 250 millones de una importante compañía petrolera.
- Lloyd asesoró a una importante compañía internacional de energía donde desarrolló su estrategia comercial de productos químicos básicos. Identificó posibles estrategias de crecimiento y caracterizó el atractivo financiero, también identificó el riesgo y las alternativas de implementación para cada opción estudiada.

Lloyd se graduó de ingeniero químico en la Universidad de Vanderbilt y obtuvo su MBA en la Universidad Rice. Antes de unirse a APS, Lloyd ocupó cargos en Interlox America, Shell Chemical, Arthur D. Little y Charles River Associates.