



ALPHA PETROLEUM SERVICES, LLC

◆ Experience ◆ Innovation ◆ Integrity

## Desarrollo completo de campo en Nueva Zelanda

### Ciente

Una empresa australiana independiente de petróleo y gas con enfoque en exploración.

### Reto

Nuestro cliente era el propietario y operador mayoritario de un descubrimiento remoto de petróleo y gas en la costa de Nueva Zelanda, y contemplaba las opciones de desarrollo. A pesar de tener un historial de éxitos exploratorios en toda Australasia, el cliente tenía una limitada experiencia como operador en costa afuera de un desarrollo completo de campo. Se le pidió a APS que brindara apoyo con la gestión del proyecto durante todo el desarrollo de \$430 millones, incluyendo:

- La realización de los estudios conceptuales,
- La adquisición de los permisos y autorizaciones gubernamentales,
- La dirección completa de la ingeniería y el diseño (FEED),
- La ejecución de los contratos para el suministro de equipos y servicios,
- El desarrollo de los programas de pozos y asegurar el compromiso de las plataformas,
- Llevar a cabo las perforaciones y terminaciones,
- La supervisión del diseño de las instalaciones submarinas, fabricación, instalación, y
- Llevar a cabo la comisión y la puesta en marcha.

### El enfoque de Alpha Petroleum Services

Al trabajar en conjunto con el equipo del cliente, los ingenieros y consultores de Alpha Petroleum Services realizaron los estudios del diseño conceptual para esquemas viables en el entorno operativo de la costa afuera de Nueva Zelanda (es decir, localización remota, infraestructura limitada, condiciones meteo oceánicas similares al Mar del Norte). Alpha recomendó la renta de una FPSO con cuatro pozos submarinos como la preferible solución del desarrollo.

Durante el FEED, el personal de Alpha, con la asistencia de una firma externa de ingeniería, desarrolló el costo de la calidad de la inversión y las estimaciones del programa. Estas estimaciones detalladas llevaron a la sanción del proyecto. El equipo de Alpha realizó licitaciones y evaluó las propuestas de contratos para la provisión de equipos y servicios principales, finalizó las negociaciones contractuales con los proveedores seleccionados para que el cliente pudiera manejar contactos importantes de manera simultánea con la sanción del proyecto. Esto acortó el cronograma del proyecto en aproximadamente 6 meses. Durante la fase de ejecución, el personal de Alpha actuó como representante de la empresa de nuestro cliente para garantizar que todo el equipo se entregaba en Nueva Zelanda en tiempo y forma, dentro del presupuesto y acorde a las especificaciones. También abordamos todos los problemas de interfaces para asegurarnos de que el equipo proporcionado por los distintos proveedores era compatible y de que todas las actividades de instalación y perforación se coordinaban y continuaban de manera adecuada. Durante todas las fases del desarrollo, Alpha interactuó con las autoridades y con el cliente para garantizar que el campo se pusiera en marcha en pleno cumplimiento de las leyes y reglamentos de

Nueva Zelanda, incluyendo las autorizaciones del Petroleum Mining Permit, Safety Cases y otros permisos de salud, seguridad y medio ambiente. Alpha también aconsejó al cliente sobre el establecimiento del departamento de contabilidad, de logística y de otros procedimientos administrativos necesarios para el éxito de las operaciones.

### **Resultado**

El equipo del cliente/APS logró los establecidos objetivos de producción inicial al final del segundo trimestre del 2007, solo veinte meses después de que los socios alcanzaran el FID (final investment decisión - decisión de inversión final). Con los precios favorables del petróleo y una ejecución agresiva, la inversión se recuperó en cinco meses. Por más de diez años, Alpha continúa trabajando con el cliente en muchas áreas, incluyendo soporte técnico, desarrollo y expansión de campo, apoyo en exploración y adquisición.